

Video: Mit dem KIMICH-Ziel Ihr Verhandlungsziel erreichen: 5. Schritt - Creativ

2. Juni 2017

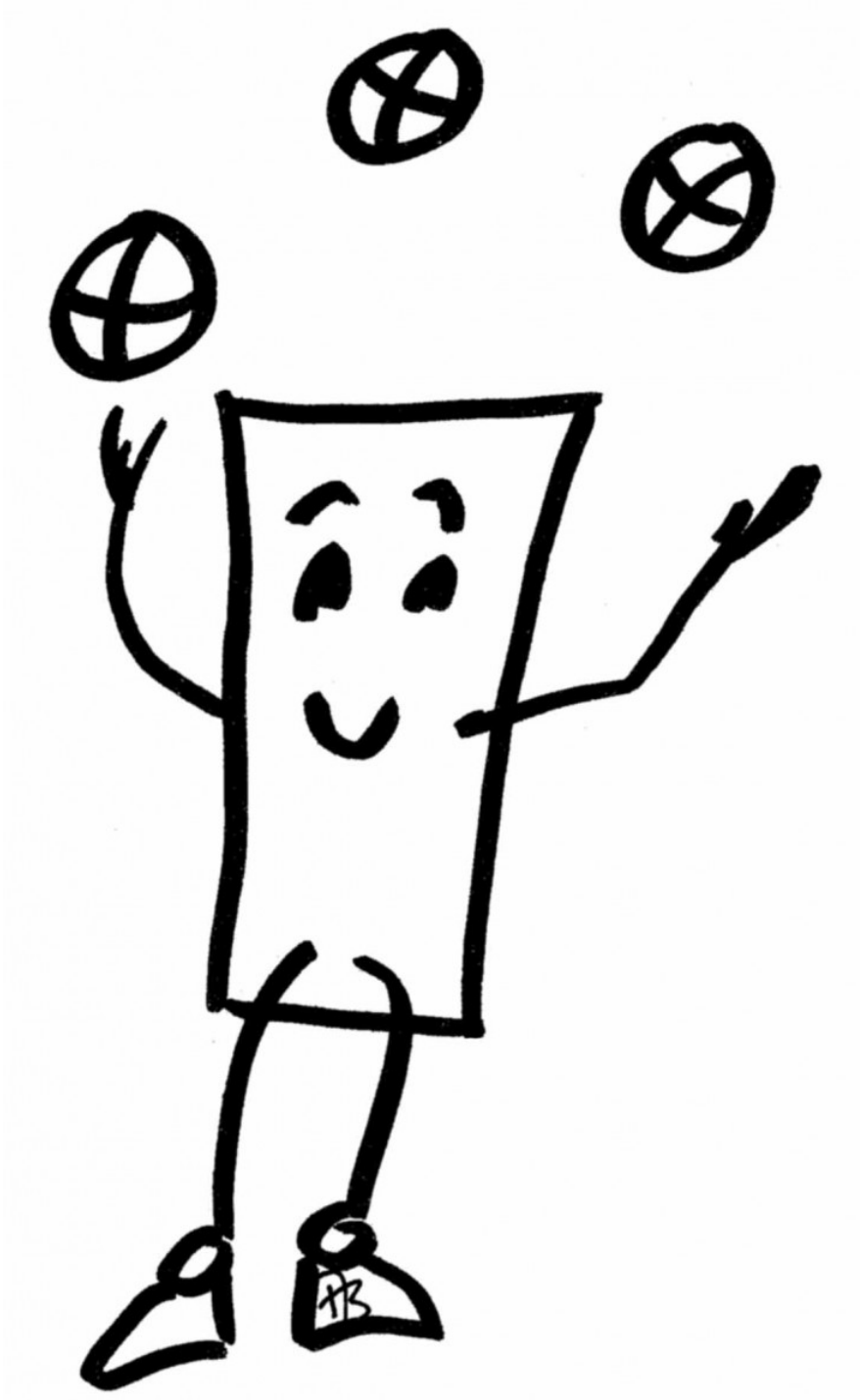
Ihr Verhandlungsziel in 6-8 Schritten:

Konkret – **I**ntuitiv – **M**essbar – **I**nitiativ – **C**reativ – **H**erausfordernd

Die ersten 4 Teile finden Sie hier:

- [Konkret Teil 1](#)
- [Konkret Teil 2](#)
- [Konkret Teil 3](#)
- [Intuitiv](#)
- [Messbar](#)
- [Initiativ](#)

Im Video **Creativ** geht es darum, dass Sie sich trauen.



Trauen Sie sich in der Gehaltsverhandlung, Honorarverhandlung, Preisverhandlung kreativ zu sein.
Denken Sie über alle Grenzen hinweg.